

Unser Auftraggeber ist eine Immobiliengruppe, die sich als einer der bundesweit größten Projektentwickler auf die Entwicklung von rein eigenkapitalfinanzierten Wohn- und Gewerbeimmobilien in ausgewählten Metropolregionen spezialisiert hat. Charismatisch für die Gesellschaft ist die Abdeckung der gesamten Wertschöpfungskette von der Grundstücksakquisition über die Bauplanung und das Baumanagement bis zum Verkauf und Übergabe der Objekte. Für den weiteren Ausbau der Geschäftstätigkeit suchen wir in Festanstellung für die Niederlassung Nürnberg

## Verkaufsprofis m/w für neu entwickelte Eigentumswohnungen

Dr. Schannath Executive Search ist eine auf die Sektoren Asset Management, Fonds, Real Estate sowie bAV spezialisierte Personalberatung. Wir sind mit Büros in Frankfurt, Hamburg und Hannover vertreten und betreiben die branchenspezifische Jobbörse Real-Estate-Jobs.eu.

### Ihre Aufgaben

Die Immobiliengruppe entwickelt Eigentumswohnungen im gehobenen Segment in attraktiven Lagen in der Metropolregion Nürnberg mit einer permanenten Projekt-Pipe. Ein zentrales Marketing sorgt darüber hinaus für die Generierung einer Vielzahl von Interessenten.

Im Rahmen der Betreuung dieser Interessenten sowie von Bestandskunden liegen Ihre Aufgaben insbesondere in den folgenden Bereichen:

- ▣ Fachlich und objektspezifisch kompetente Beratung eines anspruchsvollen Kundenklientels zu objektbezogenen und vertragsrelevanten Themen der zu vermittelnden Eigentumswohnungen
- ▣ Beratung im Info-Center am Projektort und Verkaufsargumentation am Objektmodell bzw. mit Unterlagen zum Bauvorhaben
- ▣ Nachhaltige, intensive Betreuung des Verkaufsprozesses bis zum Abschluss des Notarvertrags
- ▣ Pflege des Kundenmanagement-/CRM-Systems

### Ihre Erfahrungen / Persönlichkeit

- ▣ Gestandene Verkäuferpersönlichkeit mit langjähriger Erfahrung im Vertrieb von Wohnimmobilien, idealerweise auch im Verkauf „vom Plan“
- ▣ Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und überzeugender Umgang mit Menschen
- ▣ Hohe Vertriebsaffinität und Abschlussicherheit
- ▣ Sicheres, professionelles Auftreten

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Für weitere Details und Fragen zu dieser Position steht Ihnen Herr [Dr. Heinz Schannath](mailto:HS@schannath.com) unter 069-50956-5437 und [HS@schannath.com](mailto:HS@schannath.com) gern zur Verfügung. Dabei sichern wir Ihnen absolute Vertraulichkeit und Diskretion zu.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins an [VBWN@schannath.com](mailto:VBWN@schannath.com)

#### Dr. Schannath Executive Search

Personalberatung für Asset Management / Real Estate

Frankfurt ■ Hannover ■ Hamburg

Tel. 0700-SCHANNATH (0700-72426628)

[info@schannath.com](mailto:info@schannath.com) ■ [www.schannath.com](http://www.schannath.com)

Dr. Schannath  
Executive Search

