

Unser Auftraggeber ist eine auf Solarinvestments spezialisierte, global agierende Unternehmensgruppe, die sich als ganzheitlicher Asset Manager im Bereich der Solar-energie von der Projektentwicklung über den Bau bis zum Betrieb von Solaranlagen spezialisiert hat und mit der eigenen Kapitalverwaltungsgesellschaft (KVG) Solarinvestments für private und institutionelle Investoren emittiert und managt. Im Rahmen des weiteren Ausbaus der Geschäftstätigkeit suchen wir für die Regionen Nord bzw. Mitte/West im Home-Office oder am Unternehmenssitz in Baden-Württemberg

2 Vertriebsleiter m/w

Geschlossene Publikums-/Spezial-AIFs

Ihre Aufgaben

Akquisition und Betreuung freier Finanzdienstleister, Privatbanken, Sparkassen, Landesbanken und Genossenschaftsbanken sowie (semi-)institutioneller Investoren in der jeweiligen Region für die hauseigenen Photovoltaikfonds aus dem Bereich geschlossener Publikums- bzw. Spezial-AIFs gemäß KAGB, insbesondere

- sukzessive Erschließung neuer Vertriebspartner in den angegebenen Segmenten
- Ausbau und Pflege der Kundenbeziehungen einschließlich After-Sales-Support
- Direktbetreuung von UHNWIs und ähnlicher Kunden
- Präsentation der Produkte und Schulung der Endkundenberater
- Durchführung von Vertriebs- und Endkundenveranstaltungen

Ihre Erfahrungen

- Abgeschlossenes kaufmännisches Studium oder Berufsausbildung mit Schwerpunkt Finanzdienstleistungen
- Hohe Vertriebsmentalität sowie belastbare Vertriebserfahrung im Fondsvertrieb, idealerweise von geschlossenen AIFs
- Belastbare, umfangreiche aktuelle Vertriebskontakte in der jeweiligen Region zu Vertriebspartnern jeglicher Couleur
- Affinität zu Erneuerbaren Energien / Infrastruktur ist wünschenswert

Ihre Persönlichkeit

- Hohe Leistungsbereitschaft, Disziplin in der Selbststeuerung verbunden mit großer Selbstständigkeit und Eigeninitiative
- Erfolgsorientierte Vertriebspersönlichkeit, kommunikationsstark und verhandlungssicher
- Fähigkeit, sich selbst und das Unternehmen sehr gut zu repräsentieren
- Sympathische Art mit sehr guten Umgangsformen
- Präsentationssicherheit mit gesunder Extrovertiertheit

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Für weitere Details und Fragen zu dieser Position steht Ihnen Herr **Dr. Heinz Schannath** unter 069-50956-5437 und HS@schannath.com gern zur Verfügung. Dabei sichern wir Ihnen absolute Vertraulichkeit und Diskretion zu.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins an

VLPV@KVG-Jobs.de

Dr. Schannath Executive Search ist eine der führenden, auf die Sektoren Kapitalverwaltungsgesellschaften (KVGs), Asset Management, Alternative Investmentfonds (AIFs) sowie Real Estate und bAV spezialisierten Personalberatungen in Deutschland. Wir sind mit Büros in Frankfurt, Hamburg und Hannover vertreten und betreiben die branchenspezifischen Jobbörsen KVG-Jobs.de, Real-Estate-Jobs.eu sowie bAV-Jobs.de.

Dr. Schannath Executive Search

Personalberatung Asset Management / Real Estate / AIFs

Frankfurt ■ Hannover ■ Hamburg

Tel. 0700-SCHANNATH (0700-72426628)

info@schannath.com ■ www.KVG-Jobs.de

Dr. Schannath
Executive Search

